## [ 実践的な国家プロジェクトとなるシナリオ(試案) ——実戦力ある民間戦略と、国政・行政(東京都)戦略の複合をテーマ ]

## 東北での「自動車新産業特区」構想⇒『日本の産業構造転換に伴う製造業用地(東京都内)へ移行のアフターケア検討』

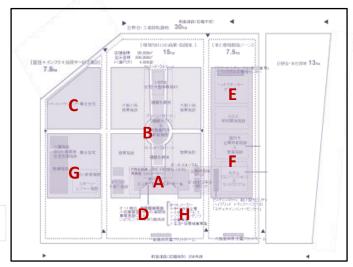
(対象地: h3タG/日野自動車本社工場跡地)

作製: 鈴木浩二 総合プロデューサー 顧問: 石原信雄 元官房副長官 Oct. 2014 **取扱注意** 

## 「アフターケアの方向性 ]

## 産業・事業転換に伴う

「新しいエネルギー、新しい技術革新(FCV他)による、新しい社会・街構築」 への考え方



3,000#F 10,000ml

- A FCV/PHV/EV等、省エネ車を柱、複数チャネル販売、 日野自ートヨタG商材販売。 興奮のあるショウビジネス要素を持った高効率販売床。
- B 日本ブランド、国際ブランドからなる、 製造業×サービス業のJ/V(ビジネスモデル)を持つ、 首都圏の核となる商業核特性。
- オートアプローチからの、
  「家庭/移動・交通/商業・業務/地域」の
  各エネルギー・マネジメントをビジネスとして民生化。
  →オリンピック事業へのビジネス導入へ。
- D 日本が誇る環境と車技術、及び高度なサービスソフトからの [ライフ/ビジネス/コミュニティ]・ディベロップメントとして街開発化。

- E 日野自の創業理念からの新しい民生化商材開発(R&D)。 国内外企業研修(R&D、サービス)と、国際標準化づくりを 機能として持つ、ヘッドクオーター・エリア。
- F 国内外の優秀な起業家、技術者を集約。 海外(アセアン・中国)との双方向ビジネスをつくり出すことの できるダイナミズム拠点へ。
- イート・アプローチからの、安心と保障のある生活拡大を、 医療施設、介護・高齢者生活支援施設、 子育て支援・保育施設、文化・教育施設 として配置。
- H 省エネ車(FCV/PHV/EV等)の市場浸透を狙い、 オリンピックへのビジネス導入。